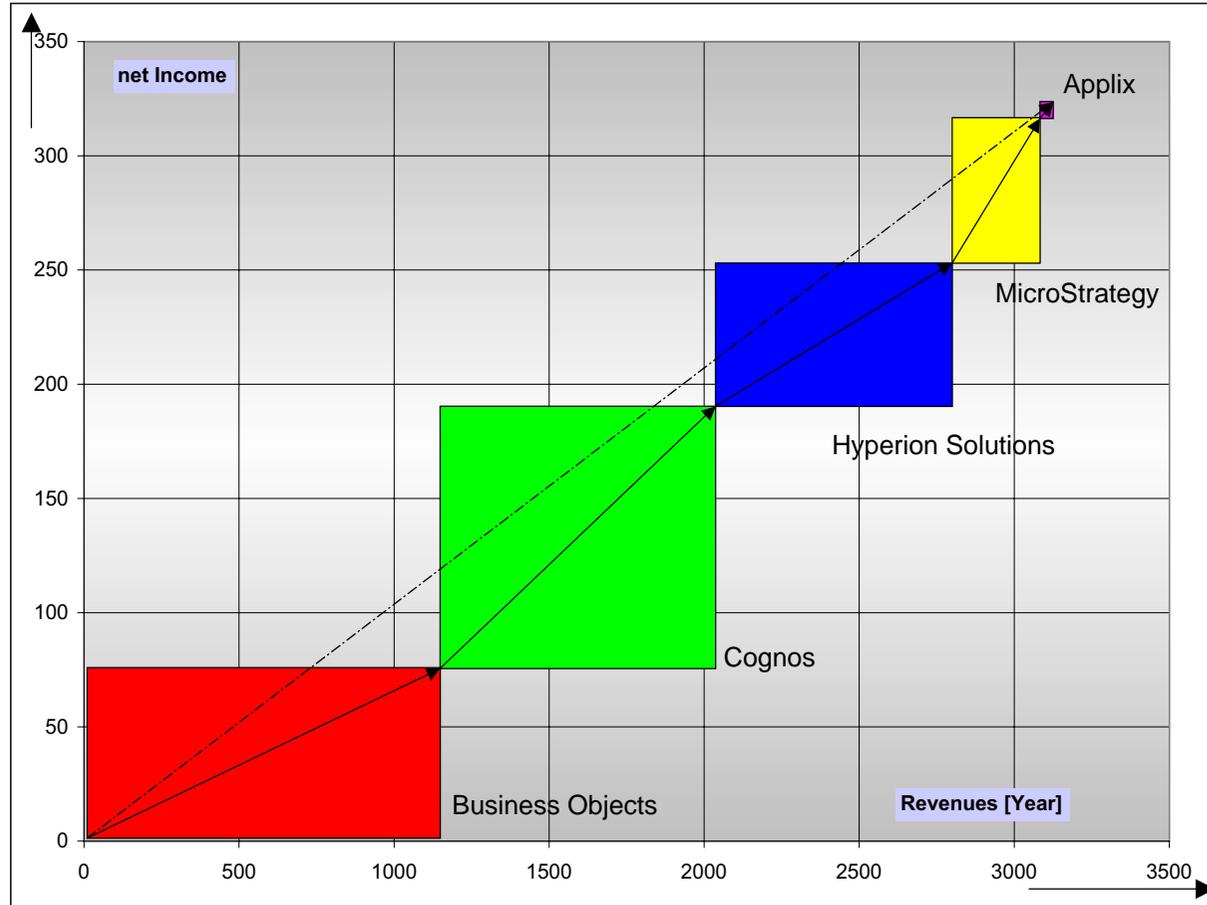


# Daten von fünf grösseren OLAP-Unternehmen

(Quelle: <http://www.olapreport.com/results.htm>, updated July 28, 2006)

	Sum	revenues	net income
<span style="color: red;">■</span>	Business Objects	1140	74.5
<span style="color: green;">■</span>	Cognos	894.5	115.52
<span style="color: blue;">■</span>	Hyperion Solutions	765.2	63.1
<span style="color: yellow;">■</span>	MicroStrategy	286.8	63.7
<span style="color: purple;">■</span>	Applix	42.2	6.9
	Element6	0	0
	Element7	0	0
	Element8	0	0
	Element9	0	0
	Element10	0	0
	Sum	3128.7	323.72

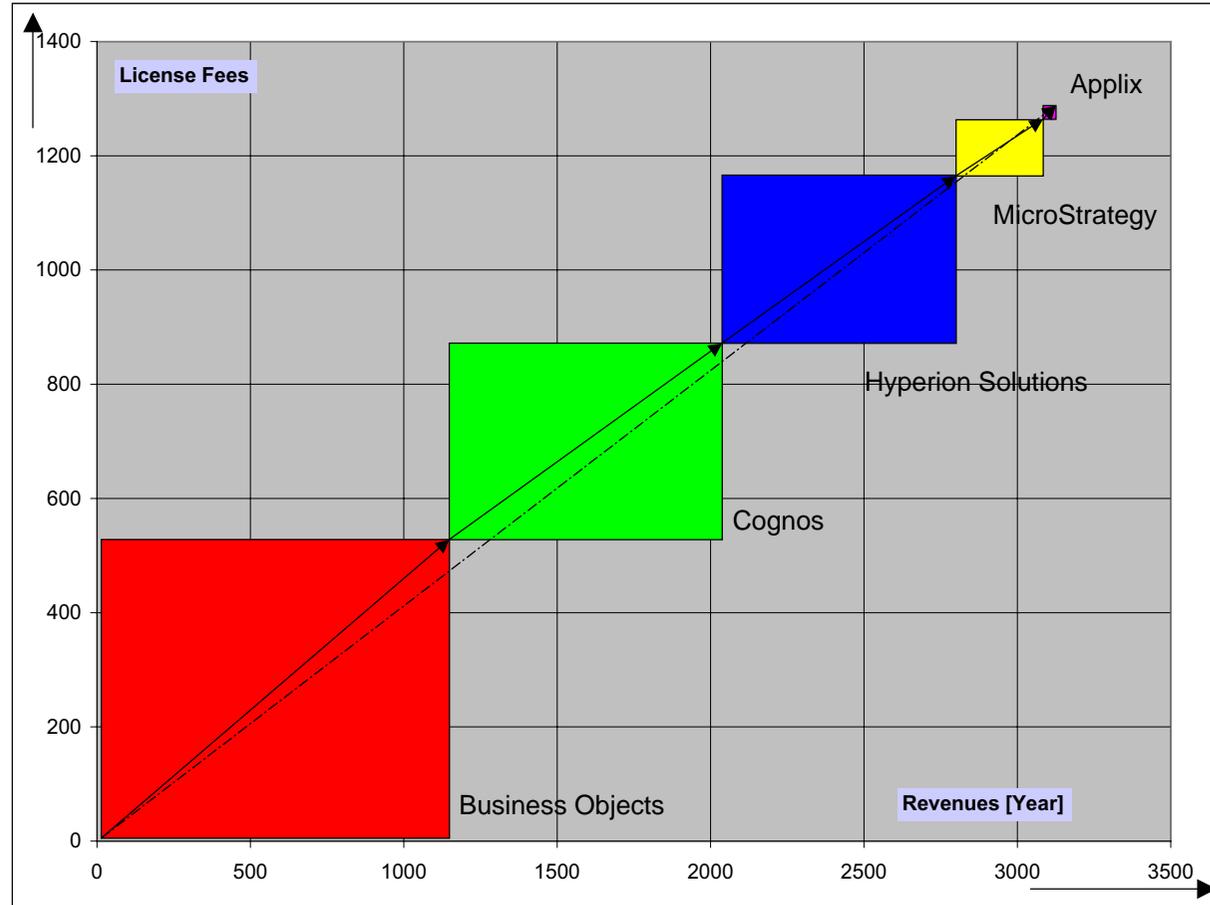


Die gestrichelte Linie zeigt das durchschnittliche Verhältnis von "net Income" zu den "Revenues".  
 Flachere Vektoren zeigen eine unterdurchschnittliche und steilere Vektoren eine überdurchschnittliche Performance.

# Daten von fünf grösseren OLAP-Unternehmen

(Quelle: <http://www.olapreport.com/results.htm>, updated July 28, 2006)

Sum	revenues	lic fees
Business Objects	1140	525
Cognos	894.5	345.8
Hyperion Solutions	765.2	295.1
MicroStrategy	286.8	100.1
Applix	42.2	23.6
Element6	0	0
Element7	0	0
Element8	0	0
Element9	0	0
Element10	0	0
Sum	3128.7	1289.6



Die gestrichelte Linie zeigt das durchschnittliche Verhältnis von "License Fees" zu den "Revenues".  
 Flachere Vektoren zeigen eine unterdurchschnittliche und steilere Vektoren eine überdurchschnittliche Performance.